

BE YOUR
BEST...


amoria bond

Dein Einstieg als Trainee / Junior Recruitment Sales Consultant (m/w)

Deinen Erfolg bestimmst du selbst!

Du hast es selbst in der Hand, dich innerhalb von 2 bis 3 Jahren vom Junior Recruitment Consultant zum Teamleiter hochzuarbeiten.

Wir unterstützen dich dabei mit unserem klar definierten *10 Steps to the Top* - Karriereplan.

Du bestimmst deinen Verdienst selbst! **What you put in – is what you get out!**

Lebe deine Träume und erreiche deine Ziele – nicht nur beruflich sondern auch persönlich!

Wir unterstützen dich mit einem mehrfach ausgezeichneten, strukturierten Trainingsprogramm, Inhouse Performance Coaches, Mentoren und externen Trainern, die dich in Bereichen wie Motivation, Zielsetzung und Self-Management coachen.

Unsere wertebasierende Unternehmenskultur und deine Kollegen bieten dir ein Umfeld, in dem du deinen Job nicht nur gut sondern großartig machen kannst.

Mit unserem ungedeckelten Provisionsmodell, einem marktkonformen Grundgehalt, zusätzlichen Bonuszahlungen und weiteren Incentives erwarten wir für dich einen Verdienst zwischen 45.000€ und 60.000€ brutto in deinem ersten Jahr.

Unsere Top-Performer verdienen im 6-stelligen Bereich, und einigen von ihnen sind gerade erst einmal 2 Jahre dabei.

Als Recruitment Consultant bietest du selbst Menschen die Möglichkeit, ihre Träume zu verwirklichen oder ihr Leben zum Besseren zu verändern. Du unterstützt sie dabei, sich selbst weiterzuentwickeln und Gelegenheiten zu ergreifen, die ihnen sonst nicht möglich gewesen wären. Du hilfst Unternehmen durch exzellente Mitarbeiter ihre Leistung zu steigern und ihre Unternehmensziele zu erreichen.

Du bist Karriereberater, strategischer Berater und Netzwerker. Kein Job, sondern eine Mission!

Deine Aufgaben:

- Neukundenakquise, Business Development und Account Management in deinem eigenen Markt
- Kundenterminen wahrnehmen, um eine langfristige Kundenbeziehung aufzubauen
- Identifiziere und qualifiziere passende Kandidaten - auch per Direktansprache (Headhunting, Active Sourcing)
- Verantwortliche die Vor- und Nachbereitung der Telefon- und persönlichen Interviews
- Betreue selbstständig den gesamten Recruitmentprozess
- Führe Vertragsverhandlungen auf Kunden- und Kandidatenseite

Be your best!

Voraussetzungen für eine erfolgreiche Bewerbung:

- abgeschlossenes Studium (Bachelor oder Master) oder vergleichbare Ausbildung
- gute Englischkenntnisse (die Firmensprache ist Englisch) und fließend Deutsch
- Ehrgeiz, Zielstrebigkeit, hohes Maß an Motivation
- Kommunikativ, organisiert, belastbar
- Idealerweise erste Erfahrung im B2B-Vertrieb

Amoria Bond ist ein international wachsendes Personalberatungsunternehmen mit Standorten in Köln, Manchester, Amsterdam und Singapur. In Deutschland bieten wir Personallösungen in den Divisionen: SAP / ERP, IT & Management, Engineering & Automotive.

Einstieg ab sofort oder nach Absprache möglich.

Ansprechpartner: Elena Longen (Internal Recruitment)

Bewerbungsart: Lebenslauf auf Englisch; kurzes Motivations schreiben

Elena.Longen@amoriabond.com

0049 (0) 221 845 6110

<http://amoriabond.careers>

Einige unserer kürzlich erworbenen Awards:

