

BE YOUR
BEST...



Management Trainee – Vertrieb und Recruitment

Starte deinen Karriereweg ins Management bei **Amoria Bond** in **Köln** und entwickle als Trainee deine Fähigkeiten in den Bereichen Vertrieb, Recruitment, Personalmarketing, Account Management und Leadership. Dein Trainingsprogramm vom Trainee zum Director beinhaltet folgende Bereiche:

- **Vertrieb:** Kundenakquise, Business Development, Account Management, Gesprächsführung, Vertragsverhandlungen, Objection Handling, Umsatzsteigerung
- **Management:** Teamführung, Mentoring, Führungsqualitäten, Soft Skills, Training und Coaching, Mitarbeiterentwicklung
- **Recruitment:** Headhunting, Active Sourcing, Bewerbermanagement, Interviewführung und Qualifizierung, Karriereberatung
- **Marketing:** Market Mapping, Social Media Marketing, Personalmarketing, E-Recruiting Maßnahmen, Kundentermine und -präsentationen
- **Key Account Management:** Umgang mit Kundenanfragen, Problemlösungen, Kundenberatung und -betreuung

Career Progression

Wir haben 10 definierte Karriereschritte vom Trainee bis zum Director. Jedem Mitarbeiter wird unser „10 steps to the top“ - Plan vom ersten Tag an vorgelegt, sodass jeder weiß, was er erreichen muss, um auf die nächste Karrierestufe zu gelangen. Aufgrund unserer ehrgeizigen Wachstumspläne haben wir internationale Aufstiegsmöglichkeiten und als Meritokratie fördern wir intern ausgebildete Manager, Mentoren und Coaches. Dadurch ermöglichen wir es dir, innerhalb von ein bis zwei Jahren in eine Führungsrolle hineinzuwachsen.

Training & Entwicklung

Um unsere Mitarbeiter bei der Erreichung ihrer beruflichen sowie persönlichen Ziele zu unterstützen, haben wir ein eigenes, mehrfach ausgezeichnetes Trainingsprogramm entwickelt. Unser Trainings- und entwicklungsprogramm ist für viele Mitarbeiter „der Grund“ bei Amoria Bond tätig zu sein. Wir bieten persönliches Trainings und Coachings, Mentoring auch durch unsere Geschäftsführer, sowie unsere Manager und Performance Coaches. Zusätzlich dazu beauftragen wir externe Vertriebs- und Motivationstrainer.

Benefits & Incentives

- monatliches Festgehalt plus ungedeckeltes Provisionsmodell – Grundgehaltssteigerung ab Senior Consultant und mit jeder weiteren Karrierestufe
- weitere monatliche Bonuszahlungen bei Zielerreichung
- Incentive-Reisen nach Las Vegas, Dubai, Barcelona, Rom, Ibiza
- monatlicher Lunch Club
- Firmenwagen-Incentive, Geld- und Produktpreise
- Firmenhandy ab Senior Consultant
- Zusätzliche Urlaubstage
- Betriebliche Altersvorsorge
- Teilnahme an sozialen Projekten z.B. in Peru
- Ein großes, modernes Büro mit großer, gut ausgestatteter Gemeinschaftsküche, einer Außenterrasse, helle Räumlichkeiten, Kickertisch, Musik während der Arbeit und einer super Lage auf der Schildergasse in Köln's Innenstadt
- Freie Getränke: Wasser, Tee, Kaffee – Freitags „Beer o'clock“
- Teamevents und Team Night outs (Bowling, Phantasialand, Fußball spielen uvm.)

Unsere Firmenkultur

Wir fördern eine offene, kollegiale, positive Firmenkultur, um dir ein Arbeitsumfeld zu schaffen, in dem du deinen Job nicht nur gut sondern großartig machen kannst. Dabei bauen wir auf unsere Unternehmenswerte – kurz PROFES (Positivity, Respect, Ownership, Fun, Excellence, Success), um diese Kultur gewährleisten zu können. Diese Werte sind die Basis für den Umgang miteinander, aber auch in Bezug auf den Umgang mit Kunden und in anderen Unternehmensbereichen.

Voraussetzungen für eine erfolgreiche Bewerbung:

- abgeschlossenes Studium (Bachelor oder Master) oder vergleichbare Ausbildung
- gute Englischkenntnisse (die Firmensprache ist Englisch) und fließend Deutsch
- Ehrgeiz, Zielstrebigkeit, hohes Maß an Motivation
- Kommunikativ, organisiert, belastbar
- Idealerweise erste Erfahrung im B2B-Vertrieb

Amoria Bond ist ein international wachsendes Personalberatungsunternehmen mit Standorten in Köln, Manchester, Amsterdam und Singapur. In Deutschland bieten wir Personallösungen in den Divisionen: SAP / ERP, IT & Management, Engineering & Automotive.

Einstieg ab sofort oder nach Absprache möglich.

Ansprechpartner: Elena Longen (Internal Recruitment)

Bewerbungsart: Lebenslauf auf Englisch; kurzes Motivationsschreiben

Elena.Longen@amoriabond.com
0049 (0) 221 845 6110

<http://amoriabond.careers>