



Sales Representative DE

Wenn Sie auf der Suche nach einer neuen beruflichen Herausforderung sind, sind Sie bei uns genau richtig!

Über uns:

Die **skydoo GmbH** ist ein Managed IT-Services Provider, welcher mit seinem Partnerunternehmen Risc Belgium | skydoo zu den Europäischen Vorreitern in den Bereichen IT-Sicherheit, Mobilität, Datensicherung und Datenschutz zählt. Unter anderem dürfen wir namhafte Unternehmen wie Microsoft, Xerox und Cyberoam unsere Partner nennen, deren Produkte und Services aus dem Bereich der Netzwerktechnik und IT-Administration im Rahmen von Dienstleistungsverträgen bei unseren Kunden zum Einsatz kommen.

Da sich unser Angebot, sowie unser Kundenportfolio ständig vergrößern, suchen wir zurzeit motivierte **SALES REPRESENTATIVES** (m/w) für unseren Standort Butzbach, Nähe Frankfurt am Main.

Ihre Aufgaben:

- Als Sales Representative benutzen Sie die bewährten Verkaufsmethoden des Unternehmens und vertreiben unsere Lösungspakete an potenzielle Partner und Kunden (kleine bis mittelständische Unternehmen).
- Des Weiteren sind Sie zuständig für die Kundenbetreuung und Neukundenakquise.
- Dabei umfasst Ihre Tätigkeit die telefonische Vereinbarung von Terminen, die Präsentation unserer Dienstleistungen beim Kunden vor Ort, sowie Vertragsverhandlungen und -abschlüsse.
- Ihr Einsatzgebiet fokussiert sich auf die kommerzielle Expansion des Rhein-Main Gebiets.

Ihr Profil:

- Sie haben erste Erfahrungen im Kundenkontakt gesammelt, sind kommunikativ und gehen gerne auf Menschen zu.
- Sie sind motiviert, konkurrenzfähig und scheuen nicht vor neuen Herausforderungen.
- Sie verfügen über ein offenes, dynamisches Auftreten und überzeugen mit einer positiven und aktiven Arbeitsweise.
- Sie sind selbstständiges Arbeiten gewohnt, finden sich aber trotzdem in einem zielstrebigen Team zurecht.
- Sprachkenntnisse in Englisch und/oder Französisch sind von Vorteil.
- IT-Vorwissen wird nicht vorausgesetzt.



Was wir Ihnen bieten:

- Die Möglichkeit Ihre Ziele und Ambitionen in einem jungen, aus Spezialisten bestehenden Team zu verwirklichen.
- Regelmäßige Produkt- und Verkaufsschulungen.
- Ein unbefristetes Arbeitsverhältnis mit einem attraktiven Gehaltspaket zusammengestellt aus einem festen Lohn und unbegrenzter Provision.
- Aussicht auf ein Geschäftsauto (nach einer Periode von 3 bis 6 Monaten).
- Leistungsbezogene, attraktive Vergütung wie Bonusse, Geschenke, Reisen etc.
- Die reelle Perspektive auf Aufstiegsmöglichkeiten in unserem Unternehmen.

Interesse?

Wenn Sie sich angesprochen fühlen, schicken Sie bitte Ihre Bewerbung (Lebenslauf & Anschreiben) an bewerbung@skydoo.de.