

Werkstudent im Vertriebsinnendienst (m/w)

Köln



Gegründet 2003 in Nürnberg, gehören wir heute zu den führenden Vertriebsspezialisten in Deutschland. Als Vertriebspartner von nationalen und internationalen Topunternehmen unterstützen wir unsere Kunden beim Verkauf Ihrer Produkte, ausschließlich an Geschäftskunden. Dafür haben wir schon heute eine starke Mannschaft im Rennen.

Werden auch Sie Teil unserer Erfolgsmannschaft und verstärken Sie unser Team neben Ihrem Studium als Werkstudent/in.

> Ihre Aufgaben

- Mit kommunikativen Geschick ermitteln Sie den Bedarf bei Vodafone Geschäftskunden
- Sie treten täglich mit Entscheidern von Unternehmen in verschiedenen Branchen in Kontakt
- Mit zielgerichteten Fragen gelangen Sie zu Ihren Ansprechpartnern und gewinnen wertvolle Informationen
- Sie sind der Türöffner für unsere Account Manager, die Sie durch Ihre Kundenanfragen unterstützen

> Ihr Profil

- Sie sind immatrikulierte/r Student/in und haben durch Ihr Studium idealerweise Berührungspunkte im Marketing oder Sales
- Sie sind Kommunikationsstark und wollen diese Fähigkeiten ausbauen und in Umgang mit Geschäftskunden professionell einsetzen
- Wünschenswert sind Erfahrungen in der proaktiven Kundenbetreuung oder im Verkauf
- Sie bringen eine positive Einstellung mit und bringen sich intensiv für Ihre Ziele ein

> Was Sie bei uns erwartet

- Die Chance, erste berufliche Erfahrungen in einem dynamischen Umfeld zu sammeln
- Die Möglichkeit auf eine Übernahme oder ein Traineeprogramm nach Ihrem Studium
- Eigenverantwortliche Arbeitsweise, flache Hierarchien und eine offene Feedbackkultur
- Kollegiales Arbeitsumfeld
- Intensive Einarbeitung und Schulungen durch einen Mentor und die Trainer unserer SalesAcademy
- Regelmäßige Teamevents, Pausenraum mit Kicker und Darts sowie kostenloses Obst und Wasser

> Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung

Bitte senden Sie Ihre Bewerbung, gerne per E-Mail unter Angabe der Kennziffer HSBB/UNB/001, Ihrer Gehaltsvorstellung und des gewünschten Eintrittstermins an:

Sabrina Umlauf, Telefon +49 2203 8957 829
sabrina.umlau@suxxeed.de



SUXXEED Sales for your Success GmbH



Hauptsitz
Nordostpark 82 | 90411 Nürnberg
Telefon: +49 911 6602 100 | Fax: +49 911 6602 200



Niederlassung Köln
ABC Tower
Ettore-Bugatti-Straße 6-14 | 51149 Köln
Telefon: +49 2203 8957 850 | Fax: +49 2203 8957 701



E-Mail: info@suxxeed.de | www.suxxeed.de



SUXXEED THE SALES EVOLUTION GROUP®

WIR

LASSEN

NICHTS

UNVERKAUFT.

TÄGLICH!