



Praktikant (m/w) im Bereich Verhandlungsführung IN DÜSSELDORF (ab 12 Wochen)

Die Kerkhoff Negotiate & Contract GmbH bietet ihren Kunden aus dem gehobenen Mittelstand der DACH-Region gesamtheitliche Lösungen zur Leistungssteigerung im indirekten Einkauf. Als Teil der Kerkhoff Group arbeiten wir Hand in Hand mit den Experten weiterer Kerkhoff Gesellschaften. In der Zusammenarbeit gelingt es, in komplexen Projekten unseren Kunden bestmögliche Einkaufskonditionen anzubieten. Wir profitieren von einer etablierten Infrastruktur, umfangreichem Wissen und Erfahrung sowie zahlreichen Markt- und Kundenkontakten. Zur Unterstützung dieses innovativen und erfolgreichen Geschäftskonzepts sowie zur Erreichung unserer ambitionierten Ziele suchen wir Persönlichkeiten wie Sie!

IHRE AUFGABEN

- Als vollwertiges Teammitglied unterstützen Sie unsere Projektteams und den strategischen Einkauf bei der Vor- und Ausarbeitung von spieltheoretischen Verhandlungsstrategien um größtmögliche Einsparerfolge für unsere Kunden zu generieren.
- Sie erhalten herausfordernde Aufgaben bei der Durchführung von Marktanalysen und der Lieferantenrecherche regional, national und international.
- Zur Realisierung von kundenindividuellen Einsparpotenzialen sind Sie verantwortlich für die eigenständige und sorgfältige Daten- und Informationsrecherche gemäß der kundenseitig übermittelten Anforderungen/Spezifikationen.
- Sie nehmen Kontakt zu möglichen Alternativlieferanten auf und überprüfen das tatsächlich geforderte Leistungsprofil.
- Des Weiteren begleiten Sie die Vor- und Nachbereitung von Verhandlungsrunden mit Lieferanten.
- Sie unterstützen bei der Vorbereitung und Durchführung eines Kundenevents zum Thema Advanced Negotiation.

IHRE QUALIFIKATIONEN

- Sie gehen Ihrer akademischen Ausbildung vorzugsweise in den Bereichen BWL, VWL, Politik, Wirtschaftsingenieurswesen, Jura oder Informatik sehr erfolgreich nach.
- Idealerweise sind Sie (Bachelor-) Studierende/r in fortgeschrittenem Semester und haben bereits erste theoretische und praktische Erfahrungen im Bereich der Spieltheorie und/oder Verhandlungsführung gesammelt.
- Sehr gute Englischkenntnisse und ggf. weitere Fremdsprachen bilden die Basis für Ihren erfolgreichen Start in die Beratungswelt.
- Eine überzeugende Persönlichkeit, Sensibilität und Dienstleistungsmentalität im Kundenumgang, eine rasche Auffassungsgabe sowie eine hohe Teamfähigkeit zeichnen Sie aus.
- Ihre analytischen Fähigkeiten untermauern Sie durch fundierte MS Office Kenntnisse.

IHRE PERSPEKTIVEN

- Der Einstieg in das Vollzeitpraktikum ist ab sofort möglich.
- Es erwarten Sie interessante und tiefgehende Einblicke in den Bereich der modernen und fortgeschrittenen Verhandlungsführung.
- Wir ermöglichen Ihnen für Ihre weitere berufliche Entwicklung umfangreiche Kenntnisse zu sammeln und geben Ihnen die Chance auf tiefe Einblicke in eine international tätige Beratungsgesellschaft.
- Während Ihrer Praktikumszeit garantieren wir Ihnen eine steile Lernkurve.
- Als Praktikant in unserem Unternehmen haben Sie selbstverständlich Anspruch auf eine angemessene Vergütung.

HABEN WIR IHR INTERESSE GEWECKT?

Wenn Sie dieses Themenfeld im Rahmen eines Praktikums reizt, freuen wir uns auf Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen. Bitte schicken Sie diese – bevorzugt per E-Mail unter Angabe Ihrer voraussichtlichen Verfügbarkeit an: career@kerkhoff-group.com.