



Als Premiummarke des japanischen Nissan-Konzerns bauen wir derzeit unsere Position im deutschen und europäischen Markt aus. Neben neuen, innovativen Produkten ist dabei das Händlernetz und die Etablierung der Marke wichtigster Erfolgsfaktor. Die Marke Infiniti wurde 1989 in den USA gegründet. In Europa sind wir seit 2008 vertreten und haben dort inzwischen 93 Infiniti Zentren in 19 Märkten eröffnet. Deutschland haben wir als wichtigsten europäischen Wachstumsmarkt definiert und werden uns dementsprechend stark engagieren. Die Basis für dieses Engagement bildet unser Produktportfolio, welches in den nächsten Jahren komplett erneuert und zudem deutlich ausgebaut wird. Zuletzt wurde das leistungsstarke Sportcoupé Q60 sowie der Cross-Over QX30 eingeführt, welche mit effizienten und leistungsstarken Vier- bzw. Sechszylindermotoren ausgestattet sind. Sie stammen, ebenso wie die Plattform für unser Kompaktmodell Q30, welches wir im Jahr 2016 zur Marktreife gebracht haben, aus einer langfristig angelegten technischen Kooperation mit Daimler. Die Marke Infiniti ist bereit, das nächste Kapitel aufzuschlagen. Eine spannende Zeit für uns, aber ganz besonders auch für Sie.

Ab SOFORT suchen wir Sie für 6 Monate als:

Praktikant/in Sales und Fuhrparkmanagement bei einem automobilen Startup-Unternehmen

Tätigkeitsbeschreibung:

- Unterstützung bei der operativen und strategischen Ausrichtung der zentraleuropäischen Infiniti Organisation
- Regelmäßiges Sales Monitoring einschließlich KPI Dashboard-Erstellung und -Pfleger
- Erstellung von Business Performance Statistiken und Präsentationen im Bereich Marketing und Sales
- Prozessdefinition und -optimierung im Bereich Sales einschließlich Incentive Management
- Organisation von Flottenkundenveranstaltungen, Automobilmessen etc. sowie deren Durchführung
- Fuhrparkverwaltung und Steuerung des Testwagenpools

Anforderungsprofil:

- Mindestens 4. Semester (BWL o.ä.) oder abgeschlossene Ausbildung
- Erste Erfahrungen im Vertrieb von Vorteil
- Sehr gute MS Office-Kenntnisse
- Sehr gute Deutschkenntnisse und fließende Englischkenntnisse
- Analytisches Denken und strukturierte Arbeitsweise
- Kommunikativ und teamfähig
- Sie haben 6 Monate Zeit und sind bereit 36,5h/Woche zu arbeiten.

Benefits:

- Flexible Arbeitszeiten
- Mitarbeiterrestaurant
- Essenzulage
- Barrierefreiheit
- Parkplatz
- gute Verkehrsanbindung
- Mitarbeitererevents
- Betriebssport

Wir bieten Ihnen eine attraktive Vergütung von 1404,- Euro/Monat und ein spannendes Aufgabenfeld.

Bitte senden Sie Ihre Bewerbung (inkl. Angabe Ihres frühestmöglichen Starttermins) per Mail an: karriere.deutschland@nissan.de
Nissan Center Europe GmbH

Frau Jessica Macherey • Renault Nissan Str. 6-10 • D – 50321 Brühl <http://www.infiniti.eu>