



**VERTRIEB MIT HERZ UND VERSTAND.** Wir vertreiben erfolgreich Produkte und Lösungen für unsere Auftraggeber. Unsere Mitarbeiter beraten, betreuen und verkaufen ausschließlich an Geschäftskunden. Wir beschäftigen mittlerweile 250 Vertriebsmitarbeiter im Innendienst und deutschlandweit im Außendienst.

Berufseinsteiger und Absolventen mit Kommunikationstalent – machen Sie sich bereit für den Direkteinstieg in einen Vertriebsjob an unseren Standorten Nürnberg oder Köln

## Junior Account Manager (m/w) im Vertriebsinnendienst Geschäftskundenvertrieb B2B

Gegründet 2003 in Nürnberg, gehören wir heute zu den führenden Vertriebsspezialisten in Deutschland. Als Vertriebspartner von nationalen und internationalen Topunternehmen unterstützen wir unsere Kunden beim Verkauf ihrer Produkte, ausschließlich an Geschäftskunden. Dafür haben wir schon heute eine starke Mannschaft im Rennen.

### > Ihre Aufgaben

- Innerhalb der ersten 6 Monate werden Sie in allen vertrieblichen Grundlagen geschult und von Ihrem Mentor umfassend eingearbeitet
- Von Beginn an sind Sie Teil unseres Vertriebsteams im operativen Tagesgeschäft und betreuen einen bestehenden Kundenstamm im Geschäftskundenbereich
- Sie sind von der ersten Bedarfsermittlung bis zum Vertragsabschluss für Ihre Kunden vertrieblicher und fachlicher Ansprechpartner
- Sie bauen langfristige und erfolgreiche Geschäftsbeziehungen zu Ihren Kunden auf und entwickeln diese stetig weiter

### > Was Sie bei uns erwartet

Sie erwartet eine Festanstellung als Junior Account Manager (m/w). Freuen Sie sich auf spannende und vielseitige Aufgaben in einem modernen Arbeitsumfeld, das durch hohe Eigenverantwortung, flache Hierarchien, einer offenen Feedbackkultur und flexiblen Arbeitszeiten geprägt ist. Sie arbeiten in einer unserer namenhaften Vertriebsallianzen wie z.B. Vodafone, Groupon, Avaya, Siemens oder Cisco Systems. Wir bieten Ihnen eine intensive Einarbeitung, Training, Coaching und die Entwicklung zum Vertriebsprofi an unserer SalesAcademy. Unser Team zeichnet sich durch eine partnerschaftliche Arbeitsatmosphäre aus, die viel Freiraum für Ihre Ideen lässt.

### > Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung

Bitte senden Sie Ihre Bewerbung, gerne per E-Mail unter Angabe der Kennziffer HSB/DEK/001, Ihrer Gehaltsvorstellung und des gewünschten Eintrittstermins an:

Robert Hoffmeyer, Telefon +49 2203 89 577 15

[robert.hoffmeyer@suxceed.de](mailto:robert.hoffmeyer@suxceed.de)

SUXXEED THE SALES EVOLUTION GROUP®

SUXXEED Sales for your Success GmbH | Nordostpark 82 | 90411 Nürnberg  
Telefon: +49-911-6602100 | Fax: +49-911-6602200 | E-Mail: info@suxceed.de



SUXXEED.DE



BAYERISCHER  
GRÜNDER  
PREIS

Eine Initiative von  
stern | Sparkasse



**WIR  
LASSEN  
NICHTS  
UNVERKAUFT.  
TÄGLICH!**