



VERTRIEB MIT HERZ UND VERSTAND. Wir vertreiben erfolgreich Produkte und Lösungen für unsere Auftraggeber. Unsere Mitarbeiter beraten, betreuen und verkaufen ausschließlich an Geschäftskunden. Wir beschäftigen mittlerweile 250 Vertriebsmitarbeiter im Innendienst und deutschlandweit im Außendienst.

Sie suchen eine attraktive Werkstudententätigkeit?
Dann sind Sie bei uns richtig!

Werkstudent Sales (m/w) im Vertriebsinnendienst am Standort Köln

Gegründet 2003 in Nürnberg, gehören wir heute zu den führenden Vertriebsspezialisten in Deutschland. Als Vertriebspartner von nationalen und internationalen Topunternehmen unterstützen wir unsere Kunden beim Verkauf ihrer Produkte, ausschließlich an Geschäftskunden. Dafür haben wir schon heute eine starke Mannschaft im Rennen.

Wir suchen, zur Verstärkung unserer Erfolgsmannschaft, zum nächstmöglichen Zeitpunkt mehrere Werkstudenten.

> Ihre Aufgaben

- Mit kommunikativem Geschick ermitteln Sie den Bedarf bei Vodafone Geschäftskunden
- Sie treten täglich mit Entscheidern von Unternehmen in verschiedenen Branchen in Kontakt
- Mit zielgerichteten Fragen gelangen Sie zu Ihren Ansprechpartnern und gewinnen wertvolle Informationen
- Sie sind der Türöffner für unsere Account Manager, die Sie durch Ihre Kundenanfragen unterstützen

> Ihr Profil

- Sie sind immatrikulierte/r Student/in und haben durch Ihr Studium idealerweise Berührungspunkte im Marketing oder Sales
- Vielleicht konnten Sie bereits erste Erfahrungen in der proaktiven Kundenbetreuung, im Verkauf oder in der Gastronomie sammeln
- Sie lieben den Wettbewerb und haben Spaß an telefonischen und vertrieblichen Aufgaben
- Eine hohe Serviceorientierung, ein gutes Händchen für Kunden sowie der notwendige Biss qualifiziert Sie für unsere Werkstudentenposition

> Was Sie bei uns erwartet

Werden Sie Teil eines innovativen Unternehmens, in das Sie Ihre bisherigen theoretischen und persönlichen Erfahrungen aus Ihrem Studium einbringen sowie erweitern können. Unterstützen Sie über einen längeren Zeitraum unsere Erfolgsmannschaft und nutzen Sie die Chance den Grundstein für Ihre weitere berufliche Entwicklung im Zuge eines DirektEinstieges oder eines Traineeprogramms bei SUXXEED zu legen. Wir bieten Ihnen eine flexible Handhabung Ihrer Arbeitszeit in Abstimmung mit Ihrem Studium und eine attraktive Vergütung.

> Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung

Bitte senden Sie Ihre Bewerbung, gerne per E-Mail unter Angabe der Kennziffer HSB/UNB/001, Ihrer Gehaltsvorstellung und des gewünschten Eintrittstermins an:

Robert Hoffmeyer, Telefon +49 2203 8957-715
robert.hoffmeyer@suxceed.de



SUXXEED THE SALES EVOLUTION GROUP®

SUXXEED Sales for your Success GmbH | Nordostpark 82 | 90411 Nürnberg
Telefon: +49-911-6602100 | Fax: +49-911-6602200 | E-Mail: info@suxceed.de



**BAYERISCHER
GRÜNDER
PREIS**

Eine Initiative von
 
 

**WIR
LASSEN
NICHTS
UNVERKAUFT.
TÄGLICH!**



SUXXEED.DE