

ACCOUNT MANAGER (M/W)

GERMAN SPEAKING MARKET

Management Events bietet ein innovatives Arbeitsumfeld mit vielen inspirierenden Karrieremöglichkeiten und einem einzigartigen Businesskonzept. Wir beschäftigen über 250 junge, professionelle Talente an 11 Standorten in Europa und Asien.

Du willst Deine Verkaufsleidenschaft mittels eines erprobten Businesskonzepts verwirklichen? Arbeitest ergebnisorientiert und hast Spaß daran zusammen mit deinen Kollegen gesetzte Umsatzziele zu erreichen?

Unser wachsendes Unternehmen sucht Dich als Account Manager in Berlin oder München!

ALS ACCOUNT MANAGER BEI MANAGEMENT EVENTS:

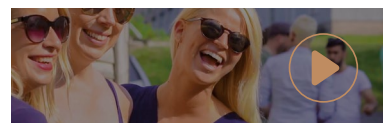
- Verkaufst Du unsere B2B Partnerpakete mittels interaktiver Salestools an Lösungsanbieter aus dem ICT-Umfeld auf dem D-A-CH Markt
- Bist Du für den Ausbau bestehender Partner und die Akquise neuer Kunden verantwortlich
- Betreust Du den gesamten Salesprozess, besuchst unsere B2B Events und bietest unseren Partnern einen ausgezeichneten Kundenservice
- Startest Deine ME-Karriere mit einem 4-wöchigen Training, um Dir die bestmöglichen Voraussetzungen für Deine zukünftigen Erfolge zu bieten

DAS BRINGST DU MIT:

- Eine Leidenschaft für den Vertrieb und 0-3 Jahre Erfahrung im B2B-Salesumfeld (idealerweise mit konsultativem Ansatz und/oder aus dem Bereich Service-Sales)
- Eine hohe Sozialkompetenz im Team und exzellente Kommunikationsfähigkeiten im Umgang mit unseren Partnern
- Eine positive Grundeinstellung und das nötige Durchhaltevermögen, gemeinsam mit uns an neuen Herausforderungen zu wachsen
- Fließende Deutsch- und sehr gute Englischkenntnisse

UNSER ANGEBOT:

- Eine unbefristete Anstellung in Vollzeit mit Grundgehalt und einer attraktiven, erfolgsorientierten Vergütung (monatliche Provision und Quartalsbonus)
- 25 garantierte Urlaubstage und bis zu 16 zusätzliche Urlaubstage pro Jahr
- Teamausflüge nach Finnland, Singapur, Dubai und Portugal (um nur einige zu nennen)
- Eine herausfordernde Aufgabe in einem internationalen Unternehmen, und die Chance, Teil einer einzigartigen Firmenkultur zu werden.
- Eine Startup-Atmosphäre, welche Dir Raum zur persönlichen Entwicklung und viel Verantwortung bietet.
- Umfassende Trainings und Coachings, die Dir den bestmöglichen Einstieg ermöglichen und unternehmensweite interne Karrieremöglichkeiten
- Ein modernes Office in Berlin oder München, ausgestattet mit den besten Kollegen, die man sich wünschen kann!
- Einen ersten Eindruck von uns kannst Du Dir in diesem [Video](#) machen!



Haben wir Dein Interesse geweckt? Dann verliere keine Zeit und bewirb Dich bei uns unter der Telefonnummer **+31208087420** oder sende eine Email an die zuständige Ansprechperson, Ties Rohof, unter ties.rohof@managementevents.com