



Junior Business Development Manager (m/w/d), Amazon Vendor Services – Deutschland

Amazon | Munich, DE | Vollzeit

Beschreibung:

Arbeitest Du gerne selbstständig und hast eine Begeisterung für E-Commerce? Bist du bereit Deine Retail-Kenntnisse zu erweitern und die Zusammenarbeit von Amazon mit den größten Marken zu gestalten?

Wenn Du diese Fragen mit „ja“ beantworten konntest, dann warten folgende Herausforderungen auf Dich:

Als Junior Business Development Manager bist Du Teil des Amazon Vendor Services (AVS) Teams. Wir bieten eine Vielzahl spezialisierter Services mit dem Ziel Amazons wichtigste strategische Marken und Partner in allen Schlüsselbereichen weiterzuentwickeln. Du wirst als Hauptansprechpartner eng mit den Vendoren der Topmarken zusammenarbeiten. Dein Hauptfokus wird es sein kundenorientiert zu arbeiten und gleichzeitig das Wachstum und die Performance der Marken zu steigern. Dabei ist es Dein Ziel gute Geschäftsbeziehungen aufzubauen und die Zufriedenheit der Vendoren durch einen zuverlässigen Service sicherstellen.

Deine Hauptaufgaben als Junior Business Development Manager:

- Erfolgreiche Vendorenbeziehungen aufbauen und pflegen
- Enge Zusammenarbeit mit anderen Abteilungen, wie zum Beispiel Vendor Management, Supply Chain und Marketing uvm.
- Gemeinsame Erarbeitung eines Business Plans zur individuellen Unterstützung der Vendoren
- Regelmäßige Analyse relevanter Metriken, um die Qualität des AVS-Services und die Zielerreichung voranzutreiben
- Aktive und kontinuierliche Verbesserung der EU-weiten AVS Prozesse

Als Junior Business Development Manager arbeitest Du überwiegend in diesen fünf Hauptbereichen:

- **Business Advice:** Basierend auf umfassenden Datenanalysen berätst Du Vendoren hinsichtlich möglicher Verbesserungsmaßnahmen
- **Selection:** Unterstützung bei der Erweiterung des Produktportfolios durch Einführung neuer Produkte und Verbesserung der Produktvisibilität
- **Availability:** Beratung der Vendoren hinsichtlich Prozessoptimierungen und operativer Exzellenz durch innovative Senkung von Kosten und Defekten sowie durch die Verkürzung von Lieferzeiten
- **Traffic:** Analysieren von Traffic-Kanälen und Möglichkeiten zur Traffic-Steigerung durch Entwicklung und Durchführung von Projekten und Marketingkampagnen
- **Conversion:** Planung und Ausführung von Werbeaktionen und Verbesserung der Customer Journey auf Amazon

Darüber hinaus wirst Du zur Verbesserung der Effizienz des gesamten Services beitragen. Wir arbeiten konstant daran die Skalierbarkeit durch eine funktionsübergreifende Zusammenarbeit (u.a. mit Tech-Teams) und die richtigen Tools zu erweitern.

Einsatzort für diese Position ist München. Es gibt auch Junior Business Development Manager Rollen in Madrid, Mailand, Luxemburg, Istanbul, London und Paris.

Grundqualifikationen:

- Bachelor-/Masterabschluss
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse
- Erste Berufserfahrung in Form von Praktika und/oder Werkstudententätigkeiten
- Gute analytische Fähigkeiten und Zahlenaffinität
- Ergebnisorientiertes und genaues Arbeiten, hoher Grad an Selbstorganisation, gutes Zeitmanagement
- Ausgeprägte Kommunikationsfähigkeit
- Gute Auffassungsgabe beim Erlernen neuer Systeme
- Kenntnisse in MS-Excel, Outlook und PowerPoint
- Fähigkeit Ideen selbstständig weiterzuentwickeln und sich in einer schnelllebigen Umgebung zurechtzufinden

Bevorzugte Qualifikationen:

- Erfahrung mit Finanzanalysen, Einkauf, Planung & Allokation, Produkt-/Projektmanagement, Marketing, Business Development, Beratung, Verhandlungen oder Supply Chain Management von Vorteil
- Erfahrungen mit analytischen Tools wie Google Analytics, SQL oder HTML
- Bachelor- oder Masterarbeit in den Bereichen Engineering, Commerce, Business Administration oder einem ähnlichen Bereich ist bevorzugt

AVS Junior Business Development Manager arbeiten ergebnisorientiert, um beste Resultate zu liefern und Standards für die gesamte Industrie zu setzen. Als Teil eines engagierten Teams wirst Du viel lernen und wachsen sowie anderen dabei helfen sich weiterzuentwickeln. Diese Position bietet einen umfassenden Einblick in unterschiedliche Geschäftsbereiche der E-Commerce-Industrie und eröffnet Dir eine Vielzahl von Karrieremöglichkeiten.

Bewerbung unter: <https://www.amazon.jobs/en/jobs/708396/junior-business-development-manager-m-w-d>

Company - Amazon EU SARL(Germany Branch)

Job ID: 711909

Career Website: <https://www.amazon.jobs/de>