

JOIN THE WINNING TEAM!

SUXXEED
SALES FOR YOUR SUCCESS

INSIDE SALES MANAGER (M/W)

GASTRONOMIE & LIFESTYLE

STANDORT KÖLN

Gegründet 2003 in Nürnberg, gehören wir heute mit 300 Mitarbeitern zu den führenden Vertriebspezialisten in Deutschland. Als Vertriebspartner von nationalen und internationalen Topunternehmen unterstützen wir unsere Kunden beim Verkauf ihrer Produkte, ausschließlich an Geschäftskunden. Dafür haben wir schon heute eine starke Mannschaft im Rennen.

Die SUXXEED Vertriebspezialisten gewinnen für Groupon täglich neue Partner aus den Bereichen Lifestyle, Gastronomie und Wellness. Groupon, die weltweit wichtigste und leistungsstärkste Lifestyle-Plattform, bietet für den lokalen Handel ein hochattraktives Produkt, das Endkunden und Kooperationspartner jeden Tag von neuem begeistert.

> Ihre Aufgaben

- Mit vertrieblischem Geschick gewinnen und beraten Sie neue Partner aus den lokalen Lifestyle-Bereichen Gastronomie, Wellness, Freizeit und Sport
- Sie helfen Ihren Kunden neue Gäste zu gewinnen, ihre Auslastung zu verbessern und langfristig ihren Umsatz zu steigern
- Von der ersten Kontaktaufnahme bis zum Vertragsabschluss sind Sie für Ihre Kunden der vertriebliche Ansprechpartner
- Sie beraten Ihre Kunden bei der Planung und Umsetzung individueller Groupon Marketing- und Vertriebskampagnen

> Was Sie bei uns erwartet

- Ein hoch attraktives Produkt, das Endkunden, Kooperationspartner und uns selbst jeden Tag von neuem begeistert
- Intensive Einarbeitung und ein persönlicher Mentor, der Ihnen mit Rat und Tat zur Seite steht
- Professionelle hausinterne Vertriebschulungen sowie Coachings, die Sie zum Vertriebsprofi entwickeln
- Führungskräfte die Sie fördern und fordern sowie stets ein offenes Ohr für Sie haben
- Entwicklungsperspektiven und Aufstiegsmöglichkeiten in die SUXXEED Führungslaufbahn
- Regelmäßige Teamevents, Firmenfeiern und monatliche „Get-togethers“ mit der Geschäftsführung
- Mitarbeitervergünstigungen durch Corporate Benefits sowie Zuschüsse zu Jobticket und Parkhausstellplätzen

> Sie haben noch Fragen?

Bitte senden Sie Ihre Bewerbung, gerne per E-Mail, unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und des gewünschten Eintrittstermins an:

Robert Hoffmeyer, Robert.Hoffmeyer@suxceed.de, Telefon +49 2203 89 57 715



SUXXEED Sales for your Success GmbH

Hauptsitz
Nordostpark 82 | 90411 Nürnberg
Telefon: +4 911 6602 100 | Fax: +49 911 6602 200

Niederlassung Köln
ABC Tower
Ettore-Bugatti-Straße 6-14 | 51149 Köln
Telefon: +49 2203 8957 700 | Fax: +49 2203 8957 701

E-Mail: info@suxceed.de | www.suxceed.de

SUXXEED THE SALES EVOLUTION GROUP®

**WIR
LASSEN
NICHTS
UNVERKAUFT.
TÄGLICH!**