

TRAINEEPROGRAMM ZUR NACHWUCHSFÜHRUNGSKRAFT (M/W/D) IM B2B VERTRIEB STANDORT NÜRNBERG / KÖLN & DÜSSELDORF



Gegründet 2003 in Nürnberg, gehören wir heute zu den führenden Vertriebsspezialisten in Deutschland. Als Vertriebspartner von nationalen und internationalen Topunternehmen unterstützen wir unsere Kunden beim Verkauf ihrer Produkte, ausschließlich an Geschäftskunden. Dafür haben wir schon heute eine starke Mannschaft im Rennen.

Wir bilden Sie in unserem 2-jährigen Traineeprogramm zur Nachwuchsführungskraft mit Schwerpunkt Vertrieb aus. Wir bieten Ihnen eine fundierte Ausbildung zum Vertriebsprofi durch Seminare und Coachings in der hauseigenen SalesAcademy. Parallel dazu erhalten Sie in der Führungsakademie in Seminaren wichtige Führungswerkzeuge an die Hand.

> Ihre Aufgaben

- Aktive Vertriebsarbeit im operativen Tagesgeschäft als Account Manager (m/w/d) oder Sales Manager (m/w/d) mit Umsatzverantwortung
- Teilnahme an regelmäßigen Trainingsmaßnahmen und unseren begleitenden Vertriebsschulungen
- Besuch der Führungsakademie, in der Sie step-by-step zur Führungskraft entwickelt werden
- Durchführung von Projekten als Projektleiter
- Erste Führungsaufgaben in Ihrer Vertriebsabteilung

> Ihr Profil

- Der Wille, im Vertrieb durchzustarten, und das Ziel, sich zu einer kompetenten Führungskraft entwickeln zu wollen
- Ein abgeschlossenes Hochschulstudium
- Möglichst erste Erfahrung im Vertrieb oder in der Kundenbetreuung
- Ausgeprägtes Kommunikationstalent und Spaß am Verkauf
- Ein hohes Maß an Ausdauer, Zielstrebigkeit, Selbstorganisation und Durchsetzungsstärke

> Diese Benefits bieten wir Ihnen

Nachdem Sie das Trainee-Programm erfolgreich absolviert haben, haben Sie die Chance auf eine **hochwertige vertriebliche Tätigkeit** in unserem Unternehmen. Werden Sie Teil unseres innovativen Unternehmens, in das Sie Ihre bisherigen beruflichen und persönlichen Erfahrungen einbringen sowie erweitern können. Bei uns finden Sie ein **modernes Arbeitsumfeld**, das durch hohe **Eigenverantwortung** mit **flachen Hierarchien** und einer offenen **Feedbackkultur** geprägt ist. Unser Miteinander verstärken wir durch regelmäßige **Teamevents**, **Firmenfeiern** und monatliche „Get-togethers“ mit der Geschäftsführung. Spannende Mitarbeitervergünstigungen durch **Corporate Benefits** und einen **Zuschuss** zu unseren **Parkhausstellplätzen** dürfen bei uns natürlich nicht fehlen.

> Sie haben noch Fragen?

Wir geben Ihnen gerne weitere Informationen.

Ihr Ansprechpartner für Köln & Düsseldorf:

Robert Hoffmeyer

Robert.Hoffmeyer@suxceed.de, Telefon +49 2203 8957 715



SUXXEED Sales for your Success GmbH

Hauptsitz
Nordostpark 82 | 90411 Nürnberg
Telefon: +4 911 6602 100 | Fax: +49 911 6602 200

Niederlassung Köln
ABC Tower
Ettore-Bugatti-Straße 6-14 | 51149 Köln
Telefon: +49 2203 8957 700 | Fax: +49 2203 8957 701

E-Mail: info@suxceed.de | www.suxceed.de

SUXXEED THE SALES EVOLUTION GROUP®

**WIR
LASSEN
NICHTS
UNVERKAUFT.
TÄGLICH!**