

(JUNIOR) ACCOUNT MANAGER (M/W)

FÜR TELEKOMMUNIKATION

IM VERTRIEBSINNENDIENST B2B

STANDORTE KÖLN/DÜSSELDORF



Gegründet 2003 in Nürnberg, gehören wir heute mit 300 Mitarbeitern zu den führenden Vertriebspezialisten in Deutschland. Als Vertriebspartner von nationalen und internationalen Topunternehmen unterstützen wir unsere Kunden beim Verkauf ihrer Produkte, ausschließlich an Geschäftskunden. Dafür haben wir schon heute eine starke Mannschaft im Rennen.

Wir verantworten die Betreuung von 20.000 Mittelstandskunden im Geschäftskundenbereich der Vodafone GmbH und entwickeln die Kundenbeziehungen mit Hilfe unseres Innendienstteams weiter.

> Ihre Aufgaben

- Sie betreuen im Namen von Vodafone einen bestehenden Kundenstamm im Geschäftskundenbereich
- Sie haben ein Gespür für die Bedürfnisse Ihrer Kunden und schnüren Pakete aus den Bereichen Internet, Telefonie, Festnetz und mobile Lösungen
- Von der ersten Bedarfsermittlung bis zum Vertragsabschluss sind Sie für Ihre Kunden vertrieblicher und fachlicher Ansprechpartner
- Ihr Ziel ist es, eine langfristige und erfolgreiche Beziehung zu den Kunden aufzubauen und zu erweitern

> Ihr Profil

- Ein abgeschlossenes Studium (Bachelor) oder eine vergleichbare kaufmännische Qualifikation
- Wünschenswert sind erste Erfahrung im Vertrieb oder Verkauf
- Gerne geben wir auch talentierten Neu- und Berufseinsteigern eine Chance
- Großes Interesse an Telekommunikationsprodukten und -lösungen
- Spaß, Ausdauer und Biss beim Verkauf

> Was Sie bei uns erwartet

- Intensive Einarbeitung und ein persönlicher Mentor, der Ihnen mit Rat und Tat zur Seite steht
- Professionelle hausinterne Vertriebsschulungen sowie Coachings, die Sie zum Vertriebsprofi entwickeln
- Führungskräfte die Sie fördern und fordern sowie stets ein offenes Ohr für Sie haben
- Aufstiegsmöglichkeiten in die SUXXEED Führungslaufbahn
- Regelmäßige Teamevents, Firmenfeiern und monatliche „Get-together“ mit der Geschäftsführung
- Mitarbeitervergünstigungen durch Corporate Benefits sowie ein Zuschuss zu Parkhausstellplätzen

> Sie haben noch Fragen?

Bitte senden Sie Ihre Bewerbung, gerne per E-Mail, unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und des gewünschten Eintrittstermins an:

Robert Hoffmeyer

E-Mail: robert.hoffmeyer@suxceed.de

Telefon: +49 2203 8957-715



SUXXEED Sales for your Success GmbH



Hauptsitz
Nordostpark 82 | 90411 Nürnberg
Telefon: +4 911 6602 100 | Fax: +49 911 6602 200



Niederlassung Köln
ABC Tower
Ettore-Bugatti-Straße 6-14 | 51149 Köln
Telefon: +49 2203 8957 700 | Fax: +49 2203 8957 701



E-Mail: info@suxceed.de | www.suxceed.de



SUXXEED THE SALES EVOLUTION GROUP®

WIR

LASSEN

NICHTS

UNVERKAUFT.

TÄGLICH!