

TRAINEEPROGRAMM

ZUM VERTRIEBSSPEZIALIST (M/W)



Gegründet 2003 in Nürnberg, gehören wir heute mit 300 Mitarbeitern zu den führenden Vertriebspezialisten in Deutschland. Als Vertriebspartner von nationalen und internationalen Topunternehmen unterstützen wir unsere Kunden beim Verkauf ihrer Produkte, ausschließlich an Geschäftskunden. Dafür haben wir schon heute eine starke Mannschaft im Rennen.

Wir bilden Sie in unserem 2-jährigen Trainee-Programm zum Vertriebspezialisten aus. Wir bieten Ihnen eine fundierte Ausbildung zum Vertriebsprofi durch Seminare und Coachings in der hauseigenen SalesAcademy. Im letzten Semester der Ausbildung erfahren Sie eine individuelle vertriebliche Spezialisierung. Diese kann in den Bereichen Innendienst, Außendienst, Training, Projektmanagement oder Qualitätsmanagement abgebildet werden. Ein Mitglied der Geschäftsleitung steht Ihnen programmbegleitend zur Seite.

> Ihre Aufgaben

- Aktive Vertriebsarbeit im operativen Tagesgeschäft als Account-Manager (m/w) oder Sales-Manager (m/w) mit Umsatzverantwortung
- Teilnahme an regelmäßigen Trainingsmaßnahmen und unseren begleitenden Vertriebschulungen
- Durchführung von Projekten als Projektleiter
- Spezialisierung auf die Bereiche Innendienst, Außendienst, Training, Projektmanagement oder Qualitätsmanagement

> Ihr Profil

- Der Wille, im Vertrieb durchzustarten, mit dem Ziel, sich zu einem kompetenten Spezialisten im Vertrieb entwickeln zu wollen
- Ein abgeschlossenes Hochschulstudium
- Möglichst erste Erfahrung im Vertrieb oder in der Kundenbetreuung
- Ausgeprägtes Kommunikationstalent und Spaß am Verkauf
- Ein hohes Maß an Ausdauer, Zielstrebigkeit, Selbstorganisation und Durchsetzungsstärke

> Was Sie bei uns erwartet

Nachdem Sie das Trainee-Programm erfolgreich absolviert haben, haben Sie die Chance, sich in einer auf Ihre Spezialisierung ausgelegte Position zu beweisen. Werden Sie Teil eines innovativen Unternehmens, in das Sie Ihre bisherigen beruflichen und persönlichen Erfahrungen einbringen sowie erweitern können. Auf Sie warten spannende und vielseitige Aufgaben in einem modernen Arbeitsumfeld, das durch hohe Eigenverantwortung, flache Hierarchien, einer offenen Feedbackkultur und flexiblen Arbeitszeiten geprägt ist. Wir bieten Ihnen eine intensive Einarbeitung, Trainings, Coachings und die Entwicklung zum Vertriebsprofi an unserer SalesAcademy. Unser Team zeichnet sich durch eine partnerschaftliche Arbeitsatmosphäre aus, die viel Freiraum für Ihre Ideen lässt.

> Sie haben noch Fragen?

Bitte senden Sie Ihre Bewerbung, gerne per E-Mail, unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und des gewünschten Eintrittstermins an:

Robert Hoffmeyer, Robert.Hoffmeyer@suxceed.de, Telefon +49 2203 8957 715



SUXXEED Sales for your Success GmbH

Hauptsitz
Nordostpark 82 | 90411 Nürnberg
Telefon: +4 911 6602 100 | Fax: +49 911 6602 200

Niederlassung Köln
ABC Tower
Ettore-Bugatti-Straße 6-14 | 51149 Köln
Telefon: +49 2203 8957 700 | Fax: +49 2203 8957 701

E-Mail: info@suxceed.de | www.suxceed.de

SUXXEED THE SALES EVOLUTION GROUP®

**WIR
LASSEN
NICHTS
UNVERKAUFT.
TÄGLICH!**