

## Stellenausschreibung als Werkstudent/in (m/w/d)

Die NTN Gruppe ist der weltweit drittgrößte Wälzlagerhersteller. In 68 Werken weltweit produzieren wir mit über 21.000 Mitarbeitern Wälzlager für industrielle Anwendungen aller Art.

Sie haben hier die Möglichkeit erste Berufserfahrungen zu sammeln. Wir bieten einem/er kreativen und flexiblen Werkstudenten/in ein hervorragendes Arbeitsumfeld in einem internationalen und wachstumsorientierten Bereich.

Für unseren Geschäftsbereich Vertrieb Großkunden Industrie in Erkrath suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt eine Unterstützung der Business Acquisition Managerin und des Vertriebsleiters.

- Aufgaben
- Vorbereiten von komplexen Angeboten (Geschäftskontext, Definition der Produktherkunft, Wettbewerbsverweise und Herangehensweise je Position der Angebotsanfrage)
  - Verfolgen/Monitoren & Analysieren der Angebote bis zum endgültigen Ergebnis
  - Projekterstellung, Nachverfolgung und Genehmigung
  - Preismanagement: Sammeln und analysieren von Preisdaten
  - Vorbereitung der Geschäftsanalyse
  - Sales Controlling und Reporting von Umsätzen und weiteren Daten (KPIs, CRM)
  - Unterstützung bei Prozesserstellung und Einhaltung

- Anforderungen
- Englisch in Wort und Schrift
  - Sehr gute Anwenderkenntnisse: Excel, Word, Power Point
  - Student/in BWL, Marketing oder ähnliches; idealerweise 3. Fachsemester oder höher
  - Verantwortliches, selbständiges, teamorientiertes Arbeiten mit guten Umgangsformen
  - Hohe interkulturelle Kompetenz
  - SAP Kenntnisse von Vorteil

- Wir bieten
- Ein flexibles und internationales Arbeitsumfeld
  - Kommunikation auf Augenhöhe über alle Ebenen
  - Eine wertschätzende und motivierende Unternehmenskultur
  - Vielseitige und abwechslungsreiche Aufgaben
  - Die Möglichkeit das im Studium erlernte Wissen in die Praxis umzusetzen

Bei Interesse geben Sie bitte Ihre Bewerbung an die Personalabteilung, Herr Dirk Vogel, Max-Planck-Str. 23, 40699 Erkrath, E-Mail: [bewerbung@ntn-snr.de](mailto:bewerbung@ntn-snr.de).