

SALES ROCKSTAR WANTED

Unser Ziel bei charly (PlusPeter GmbH) ist es, die Zukunft des Lernens zu verändern und gleichzeitig Unternehmen mit den Talenten & Produkten von morgen zusammenzubringen. Als EdTech- und Media-StartUp entwickeln wir unsere E-Learning Plattform beständig weiter und verbinden mittlerweile mehr als 2,5 Millionen Studenten mit Marken wie spotify oder adidas.



(JR.) B2B ACCOUNT MANAGER (m/w/d)

Du bist ein Verkaufsgenie und liebst es andere zu begeistern und zu überzeugen? Du interessierst dich für Marketing & Employer Branding und möchtest mit uns die Zukunft des digitalen Lernens gestalten?

Werde Teil unseres Teams als B2B Sales Manager (m/w/d) und lass uns gemeinsam durchstarten!

DEINE CHANCE:

- Gewinne neue B2B-Kunden aus den Bereichen Marketing, Recruiting & Employer Branding via Email und Telefon für Anzeigen in Skripten, digitalen Kampagnen sowie der Social Media- App Jodel
- Mit deinem unverkennbaren Gespür und mitreißenden Persönlichkeit gelingt es dir passgenaue Kampagnen Konzepte zu platzieren und damit unser bestehendes Netzwerk auf das nächste Level zu bringen
- Begleite den Kunden durch den gesamten Sales-Zyklus und baue langfristige sowie nachhaltige Geschäftsbeziehungen auf
- Unterstütze die strategische Weiterentwicklung unserer Marktposition in der DACH Region und darüber hinaus
- Betreue deine Bestandskunden in enger Zusammenarbeit mit dem Customer Success Team und identifiziere dabei Möglichkeiten für Up- und Cross Selling
- Du erstellst und pflegst Kunden Accounts und Leads in unserem CRM System (Salesforce)

DEINE STARTVORAUSSETZUNGEN:

- Abgeschlossenes Studium bzw. Berufsausbildung im Bereich Wirtschaft oder ähnliches
- Erste Berufserfahrung im Sales im B2B-Bereich, insbesondere in der Kaltakquise
- Hands-on-Mentalität, Durchsetzungsvermögen und Ausdauer
- Eine offene und mitreißende Persönlichkeit, mit der du andere begeistern kannst
- Neugier, Leistungsbereitschaft und große Motivation
- Fit auf Deutsch und Englisch sowie idealerweise Salesforce Erfahrung

WAS WIR DIR BIETEN:



Festgehalt +
leistungsorientierte Vergütung



Flexible Arbeitszeiten
& Home Office



Viel Verantwortung &
eine steile Lernkurve



Raum für eigene Ideen
& deren Umsetzung



Budget für
Weiterentwicklung



Tolles Team mit
großen Zielen



Ein Auge auf
dein Wohlergehen

KONTAKT:



Michèle Marschner
HR Manager

jobs@charly.media

